ManoManoPro

[Accueil](#) / [BBI](#) / [Distribution](#) / [Vente en ligne](#)

Lancement d'une application B2B

ManoManoPro, la plate-forme de ManoMano dédiée aux professionnels, vient de lancer une application BtoB, destinée notamment aux 90% des entreprises du BTP qui ont moins de cinq employés. Le pure-player estime que ces dernières «disposent de moins de ressources et d'un panier d'achat moyen beaucoup plus réduit par rapport aux grands groupes de BTP. De plus, ces entreprises demandent un haut niveau de services et d'accompagnement, ce qui les rend difficiles à adresser pour les négoce traditionnels ».

La nouvelle application a ainsi pour vocation de faciliter le quotidien des artisans et des professionnels du bâtiment en leur donnant la possibilité de commander leur matériel depuis leur smartphone, à tout moment de la journée qu'ils soient chez eux, dans leur camion ou sur un chantier, et d'être livrés facilement et rapidement.

Disponible sur l'App Store et Google Play, elle leur permet également de centraliser et d'assurer en un clic le suivi des commandes, de bénéficier de conseils de spécialistes du bâtiment en avant-vente comme en SAV et de rester toujours connecté à leur compte, sans mot de passe à entrer. Pour gagner du temps, il est également possible de consulter son historique de commande et de la renouveler.

Le stock est garanti et la livraison est gratuite à partir de 250 € d'achats sur la gamme de produits "Pro", dûment signalée. «L'activité BtoB est un enjeu majeur pour ManoMano dont l'ambition est d'accélérer la digitalisation du marché professionnel et des usages des artisans », précise Christian Raison, cofondateur de ManoMano.