

Rubix France

[Accueil](#) / [BBI](#) / [Distribution](#) / [Orexad](#)

De nouvelles acquisitions pour Orexad

Rubix France poursuit en 2019 sa dynamique de croissance externe, en témoigne l'arrivée, en février, au sein d'Orexad, de trois nouvelles sociétés.

Basée à Chalon-sur-Saône (71), la société APE France, spécialisée depuis 11 ans dans la distribution d'abrasifs, d'équipements de protection individuelle ainsi que de produits d'emballage a ainsi rejoint la région « Bourgogne » du réseau Orexad. Dirigée par Gérald Bessire, elle conserve son nom d'enseigne. «Rejoindre le réseau Orexad est un vrai projet d'entreprise. Il nous permet de pérenniser l'activité d'APE France mais aussi d'assurer la continuité dans notre fort développement. C'est aussi la garantie de bénéficier des nombreux avantages mis à disposition par le réseau : services, puissance d'achat, efficience de la logistique... » indique Gérald Bessire, gérant APE France.

Avec à sa tête Claude Michel, la société Delta P s'inscrit dans la même dynamique. Implantée à Villeneuve d'Ascq (59), elle est spécialisée depuis 20 ans dans l'accompagnement de ses clients sur des solutions de robinetterie industrielle et d'instrumentation. Ses équipes pilotent les projets techniques, depuis la préconisation jusqu'à l'installation des systèmes retenus. La société, portée par ses 19 collaborateurs, réalise un chiffre d'affaires annuel de 4 millions d'euros et rejoint donc la région « Nord » du réseau Orexad où elle conservera également son enseigne et ses spécificités.

Tout récemment, c'est Legoueix, le spécialiste des fournitures et des services dans les domaines de l'eau et de l'énergie, qui annonce rejoindre Orexad, à compter du 28 février 2019, pour faire face à ses nouveaux enjeux et assurer sa pérennité dans un contexte de consolidation et d'internationalisation des marchés de l'eau et de l'énergie. «La signature de cette cession ouvre une nouvelle page dans l'histoire de notre société, fondée il y a plus de 150 ans. Nous pourrons donc poursuivre sereinement l'accroissement de nos activités prévu sur 2019 et faire face à l'évolution de la demande de nos clients. Je suis heureux de cet accord qui donne une perspective enthousiasmante à notre société en la dotant de nouveaux moyens à la hauteur de ses nouveaux enjeux» explique François Coutant, dirigeant de Legoueix, qui réalise en 2018 un CA de 20 M? Ht pour 46 collaborateurs. Là encore, la cession prévoit le maintien de la totalité du personnel. Tous les contrats clients seront conservés et continueront à être gérés par Legoueix, qui conserve sa pleine autonomie et identité.