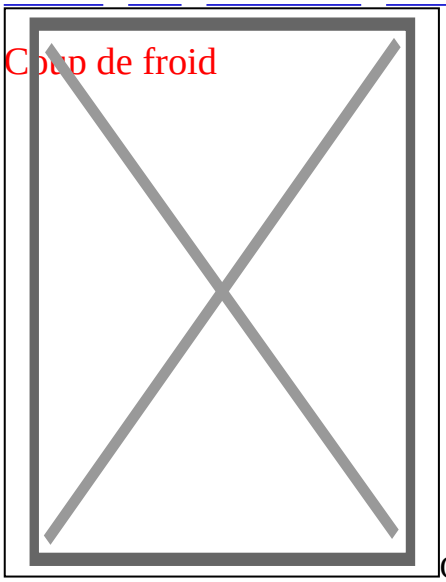
novembre 2015

Groupe Socoda



Groupe Socoda propose aux adhérents de la branche Outils Pro, l’opération

Prête à vendre « Coup de froid » qui, pour cette année, clôture la série d’actions commerciales : les « Prêt à Vendre ».

Ces actions commerciales spécifiques, qui sortent des catalogues personnalisés traditionnels, sont le résultat d’une sélection de produits unique et commune, avec un prix d’achat négocié et des prix de vente fixes, à la suite de consultations fournisseurs et/ou d’achats groupés. Le but de cette formule clé en main est d’offrir aux adhérents du Groupe un réel gain de temps sans sélection de produits à faire. L’opération « Spécial Coup de Froid », valable jusqu’au 29 février 2016, comprend une offre produit complète, à destination de leurs clients opérant sur les chantiers extérieurs durant la saison Automne / Hiver.