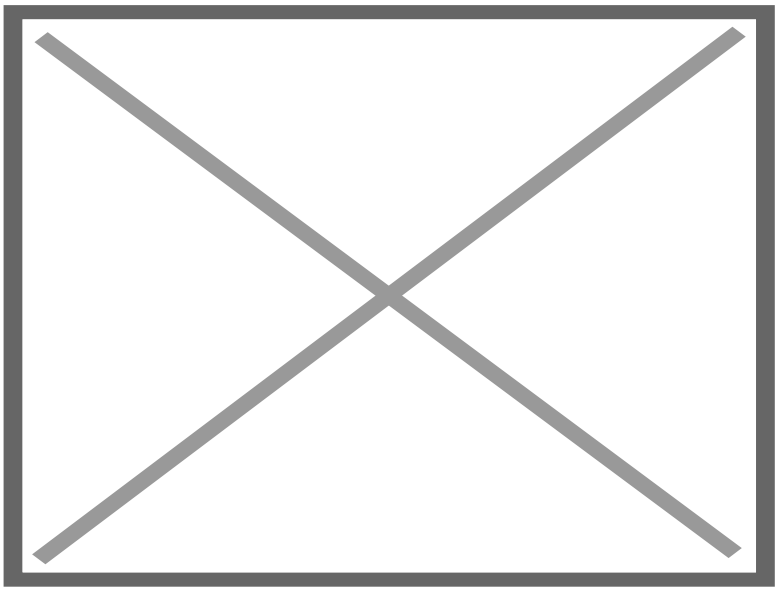
mars 2021

Kopram-Erko

Toutes les technologies de la coupe

Inscrite dans l'univers de la coupe depuis maintenant trente ans, la société Kopram désormais identifiée sous son nom de marque Erko propose une gamme de rubans et de consommables premium parmi les plus larges du marché. Elle poursuit son expansion en s'appuyant sur une expertise technique indiscutable et une palette de services qui fait largement appel aux outils digitaux modernes.



Fondée en 1991, la société Kopram a dans un premier temps développé une activité d'importateur de marques dans l'outillage et le rangement avant d'évoluer vers la conception et la commercialisation de ses propres produits. Captant les besoins en évolution du marché français, la société a créé sa propre marque Erko au début des années 2000 pour se positionner comme un fabricant à part entière dans le domaine spécifique des outils de coupe. Reconnue comme un acteur de premier plan dans ce secteur, l'entreprise grenobloise propose des solutions premium à tous les professionnels qui ont besoin de couper un matériau et se projette avec confiance dans un avenir construit en partenariat avec la distribution professionnelle.

La maîtrise technologie

Spécialiste du ruban depuis maintenant trente ans, la société, qui communique désormais uniquement sous son nom de marque Erko, possède de par son historique et le savoir-faire accumulé tous les atouts nécessaires pour se positionner comme une référence du marché. Comme l'explique son directeur général Bruno Ossola, « *nous maîtrisons chez Erko l'ensemble des technologies de la coupe, par le cisaillement qui fissure les matériaux, l'abrasion qui désagrège en poussière et l'usinage qui crée des copeaux.* » Cette maîtrise est portée au niveau du ruban, avec pour le cisaillement, des lames tranchantes comme des rasoirs pour la coupe des mousses, des cartons, des textiles et, sous certification, des produits alimentaires ; pour l'abrasion, des outils revêtus d'une concrétion diamant ou carbure et pour l'usinage, des lames avec denture.

Dans le domaine de l'usinage avec génération de copeaux, Erko affirme son expertise en mettant à disposition de ses clients tous les procédés majeurs disponibles. Ainsi, la société propose les technologies dominantes sur le marché professionnel que sont les dentures HSS bimétal et les dentures à plaquettes carbure. Au-delà, elle intègre également à son catalogue la technologie à poudre bimétal qui consiste à insérer de la poudre de carbure dans la pointe HSS pour atteindre un degré de dureté supplémentaire tout en conservant la souplesse de la lame, une solution apparue sur le marché il y a cinq ans et particulièrement avantageuse sur les alliages nickel ou titane. Et Erko maintient dans son offre tout un pan de lames carbone pour la découpe du bois et des aciers doux, segment important au vu du parc machine installé. Enfin, les divers revêtements sont proposés dont l'AlTiN aluminium titane dédié aux outils soumis à d'importantes

sollicitations thermiques. Pour Bruno Ossola, « *Etant présent sur le cisaillement, l'abrasion et la dent, Erko possède la gamme de rubans la plus large du marché avec de nombreuses possibilités d'usage, d'occasionnel à intensif, sur l'ensemble des matériaux à découper*. »

Du ruban aux outils

Cette connaissance acquise dans le ruban, domaine où les demandes des clients sont les plus compliquées, est déclinée sur tous les autres outils qui découlent de cette technologie. La marque propose ainsi des lames de scies sabres, des scies sauteuses et de scies à main, des trépans et des disques pour le tronçonnage des aciers et aluminiums. Dans ce domaine, elle propose l'HSS, la plaquette carbure, du cermet (composite céramique et métal) et potentiellement demain la concrétion de grains abrasifs et des segments pour le BTP.

A ces outils, Erko complète son assortiment avec des forets étagés, des coupe-tubes pour l'acier et le PVC, des cutters, des cisailles, des sécateurs, des ciseaux… Tous ces outils sont inscrits dans la catégorie premium, aussi bien les rubans qui constituent la principale part des ventes que les outils de coupe manuels. Ainsi, les cisailles sont dotées de tranchants d'une dureté pouvant aller jusqu'à 62 HRC tandis que les ciseaux peuvent monter jusqu'à 54 HRC avec des plumes qui se prolongent loin dans les branches. Même les accessoires comme les porte-outils et les forets pilotes des trépans font l'objet d'un soin attentif pour conserver à l'intégralité du catalogue une qualité haut de gamme.

La société commercialise également toute une gamme de fluides pour la coupe et la lubrification dont elle conduit la formulation.

Partenaire de la distribution industrielle

Avec l'ensemble de ce catalogue qui positionne clairement Erko comme un spécialiste des outils de coupe, la société qui a enregistré une progression de 22% de ses ventes en 2020 réalise un chiffre d'affaires provenant à 40% des rubans (plus les lubrifiants) et à 60% des autres outils, une proportion qui va croissante pour les rubans du fait de l'augmentation de la technicité de ces produits et de leur valeur, « *la qualité des aciers augmente sur le bimétal et la plaquette carbure se démocratise* » ; sachant que les outils seront toujours majoritaires du fait de l'étendue de leur marché.

La clientèle est répartie à 90% dans la distribution et à 10% dans le direct, cette part concernant essentiellement des rubans de certaines hauteurs et technologies obéissant à des contraintes industrielles...

Veuillez vous identifier pour consulter la totalité de l'article.

Vous avez perdu votre n° d'abonné. N'hésitez pas à nous contacter. Valider

Vous n'avez pas de n° d'abonné ?
Abonnez-vous pour bénéficier de nos revues et l'accès à l'intégralité des articles !

S'abonner à la revue