Evolis

« Garantir des conditions de concurrence réellement équitables »

La deuxième édition de l'Observatoire de la concurrence extra-européenne d'Evolis, l'organisation professionnelle représentant les fabricants français de machines, d'équipements et de solutions industrielles tire un signal d'alarme. « La concurrence mondiale impose un sursaut indispensable pour l'industrie mécanique européenne. »

Un constat préoccupant

Suite à l'enquête menée auprès des 450 adhérents d'Evolis, le constat est effectivement plus que préoccupant. Sept entreprises sur dix constatent une hausse de la concurrence extra-européenne, 76% citent la Chine comme principal concurrent, huit entreprises sur dix ont déjà perdu des contrats hors UE et 84% anticipent un risque de désindustrialisation à court terme. « *Cette évolution ne relève plus d'un simple phénomène conjoncturel, mais s'inscrit dans une recomposition durable des équilibres industriels mondiaux.* »

L'Observatoire rappelle que depuis son entrée à l'OMC en 2001, la Chine est passée du statut d'acteur émergent à celui de puissance excédentaire majeure du commerce mondial. Ses exportations ont progressé plus rapidement que ses importations au fil des crises internationales, consolidant un excédent commercial durable vis-à-vis du reste du monde. Dans les secteurs des biens d'équipements industriels, la progression est particulièrement marquée. En 2001, la Chine ne représentait que 0,96% des importations françaises dans ces domaines. En 2025, elle est devenue le troisième fournisseur de la France en machines et solutions industrielles, avec plus de 10% des importations françaises, derrière l'Allemagne et l'Italie.

Cette progression concerne l'ensemble des segments industriels représentés par Evolis. D'après Trade Data Monitor, le poids de la Chine est passé de 0,5% à près de 10% des importations françaises dans le BTP. Dans le secteur des Equipements fluidiques,...

Veuillez vous identifier pour consulter la totalité de l'article.

Vous avez perdu votre n° d'abonné. N'hésitez pas à nous contacter. Valider

Vous n'avez pas de n° d'abonné ?
Abonnez-vous pour bénéficier de nos revues et l'accès à l'intégralité des articles !

S'abonner à la revue