Négotech

L’ouverture aux autres

Pour sa seizième édition, la convention Négotech s’est déroulée cette année au Myanmar, destination fabuleuse avec ses trésors birmans parmi lesquels le lac Inlé et la pagode Shwedagon sont à ranger aux titres des merveilles de notre Terre. Hormis la découverte de ce cadre extraordinaire, les 103 participants de ce rendez-vous ont surtout appris à se connaître lors des réunions de travail (présentation des industriels et séance de rendez-vous programmés) et des instants de détente où chaque minute est mise à contribution pour échanger à titre personnel ou professionnel.

Le concept de Négotech est aujourd’hui bien rodé et les distributeurs de la quincaillerie et de la fourniture industrielle invités ne rentrent pas en territoire inconnu lorsqu’ils participent à la convention. Ils connaissent l’implication des industriels partenaires sur leur marché, la philosophie qui prévaut dans le club avec le respect de chacun, que l’on soit le représentant d’un grand groupe de distribution ou un indépendant d’une petite ville de province, et surtout l’obligation d’échanger sans contrainte hors du cadre quotidien. A ce titre, ce voyage au Myanmar a tout à fait été dans la ligne des précédents avec, comme le souligne Jean-Pierre Ledoux, directeur de CDK Développement et maître d’œuvre, « *des liens qui se tissent et de renforcent continuellement* ». Et, poursuit-il, « *ces liens sont d’autant plus importants aujourd’hui. Dans cette période économique instable, où chacun a conscience de la dureté et de la complexité des affaires et pourrait avoir la tentation de se refermer sur lui-même, participer au club Négotech permet au contraire de s’ouvrir vers l’extérieur, de partager cette situation avec ses partenaires et avec eux affronter les difficultés en rangs serrés* ».

Parmi les spécificités de cette convention 2013, nous pouvons noter parmi les distributeurs invités une proportion plus importante que d’habitude d’enseignes participant du monde du bâtiment, avec notamment Point.P, Samse, La Plateforme du Bâtiment et CRH, une présence notable de participants jeunes représentant de la nouvelle génération de dirigeants et une action caritative de grande ampleur qui a permis, grâce à un don de 15 000 $, de financer au lac Inlé la construction d’une classe pour 80 élèves âgés de 11 à 14 ans et les salaires de deux professeurs pendant un an.

Cette convention trouvera sa prolongation lors du prochain Batimat. CDK Développement profitera de cet événement national pour inviter les distributeurs déjà sensibilisés à Négotech à une soirée dont le point d’orgue sera l’intervention d’un orateur de premier plan.

FB