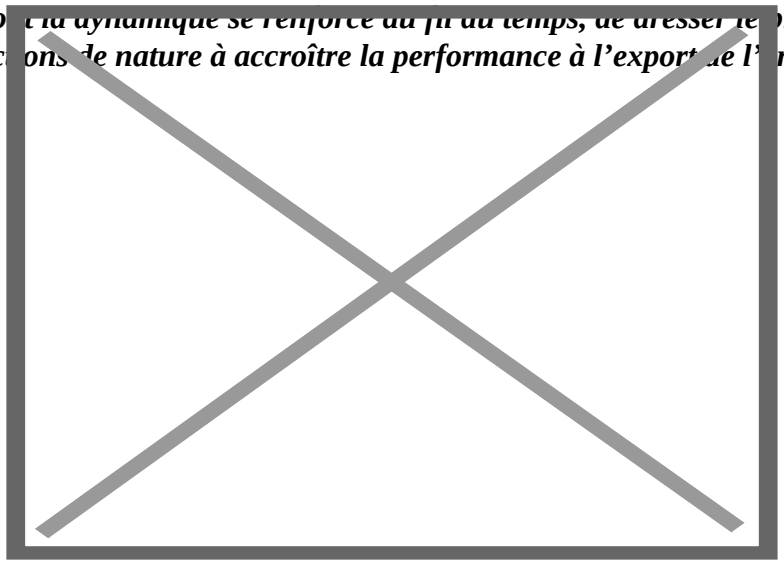
septembre 2013

Outilex

Accueil / BBI / Organismes professionnels

La dynamique d’un groupement qui grandit

A l’arrivée de l’été, au cours de deux journées ponctuées de moments de convivialité, Outilex réunit chaque année ses membres en Assemblée Générale. C’est l’occasion pour le groupement d’exportateurs, dont la dynamique se renforce au fil du temps, de dresser le bilan des mois écoulés et d’évoquer les futures actions de nature à accroître la performance à l’export de l’ensemble de ses membres.



Une trentaine de participants assistaient les 20 et 21 juin dernier aux journées organisées par Alain Camarca et Méliné Duchamp, respectivement président et secrétaire général d’Outilex, autour de l’Assemblée Générale de cette organisation. Outre la tenue de l’AG dans les locaux isérois de la société Sori, à Tullins, la visite de cette entreprise ainsi que celle de Defi constituèrent les principaux temps forts de ces journées. L’offre et le savoir-faire de Sori, dont les membres d’Outilex eurent l’occasion de fêter les 40 ans d’existence en présence des fondateurs de l’entreprise aujourd’hui dirigée par Hervé Valliet, sont évoqués dans un encadré complétant cet article. Concernant Defi, un nouveau membre d’Outilex au même titre que Ledin (42), L’Outil Parfait (63) et Sofra Ser (groupe Vincent Perrin Industries), on indiquera que cette société d’une quarantaine de salariés dirigée par Gilles Pérazio qui a repris les Houillères de Cruejouls en 2006 exploite depuis cette date trois sites de production (deux en Isère et un dans l’Aveyron) et développe une double spécialisation, les outils et poudres de traçage pour les professionnels du bâtiment et les enduits et peintures pour l’intérieur et l’extérieur.

Des partenaires économiques dans le monde entier

Selon l’étude menée chaque année par Outilex auprès de ses membres, les Etats Unis restent le premier partenaire économique de ces derniers en termes de chiffre d’affaires, suivis de près par l’Allemagne puis par d’autres pays d’Europe, à savoir
l’Espagne, l’Italie, la Belgique et le Royaume Uni. La part des exportations totales des adhérents Outilex vers les pays de la communauté européenne est toutefois en léger fléchissement puisqu’elle est passée au cours des trois dernières années de 55% à 51%, ce qui n’empêche pas certaines entreprises d’augmenter leur volume d’affaires avec certains pays comme la Finlande et la Pologne. La part des exportations vers les marchés d’Europe hors CEE se maintient, ce qui est également le cas pour les zones Asie et Moyen Orient. Pour évoquer l’Afrique dans ce très bref tour d’horizon, on mentionnera que les exportations vers ce

continent, principalement concentrées sur le Maghreb, connaissent une progression régulière et représentent aujourd'hui une dizaine de pour cent des exportations globales des membres d'Outilex.

Afin d'aider ses adhérents à augmenter leurs chiffres d'affaires à l'export, le groupement a réalisé des bases de données pour de nombreuses régions du monde. Ainsi, les membres d'Outilex bénéficient déjà d'un fichier de contacts riche et ciblé sur les DomTom et une quinzaine de pays (Maroc, Tunisie, Algérie, Espagne et Portugal, l'Italie, Bénélux, Allemagne, Balkans, Russie, Brésil, Chili et Argentine) dont la liste s'allongera bientôt du Danemark, de la Suède, de la Norvège et de la Finlande, la Scandinavie suscitant un vif intérêt auprès de la plupart des membres du groupement.

Un horizon de développement élargi

La mutualisation des moyens mis en œuvre par Outilex pour bénéficier à l'ensemble de ses membres porte également sur la présence d'un pavillon fédérateur sur des rendez-vous professionnels importants. Ce fut le cas dernièrement au salon de Cologne (mars 2012) puis au Project Qatar de Doha, au printemps derniers, où le stand Outilex a regroupé treize sociétés qui se sont dites satisfaites des retombées de leur présence à cette manifestation. Pour les mois à venir, le groupement tourne les yeux vers des salons qui pourraient se concrétiser pour ses membres par des actions relevant du grand export tels le National Hardware Show qui se tiendra du 6 au 8 mai 2014 à Las Vegas ou encore le Feicon Batimat qui prendra place à Sao Paulo (Brésil) en mars prochain. Le groupement pourrait également participer au Libya Build qui aura lieu en mai 2014 à Tripoli. En attendant que la liste précise des manifestations auxquelles participera Outilex dans les mois à venir soit établie au cours des prochaines réunions du groupement, les visiteurs de Batimat (du 4 au 8 novembre 2013 à Villepinte) et ceux de l'International Hardware Fair de Cologne (9 au 11 mars 2014) pourront visiter le stand Outilex qui regroupera de nombreux adhérents à ces deux manifestations européennes majeures.

Du côté des missions de prospection commerciale, après l'organisation d'un voyage très réussi en Algérie en novembre dernier puis celle d'une mission en Russie six mois plus tard, Outilex a des projets en Afrique, plus précisément sur la Côte d'Ivoire, le Gabon et le Mali, trois pays qui pourraient faire l'objet de missions dans les mois à venir grâce aux contacts déjà établis avec certaines entreprises locales par des adhérents du groupement.

Nouveau site internet

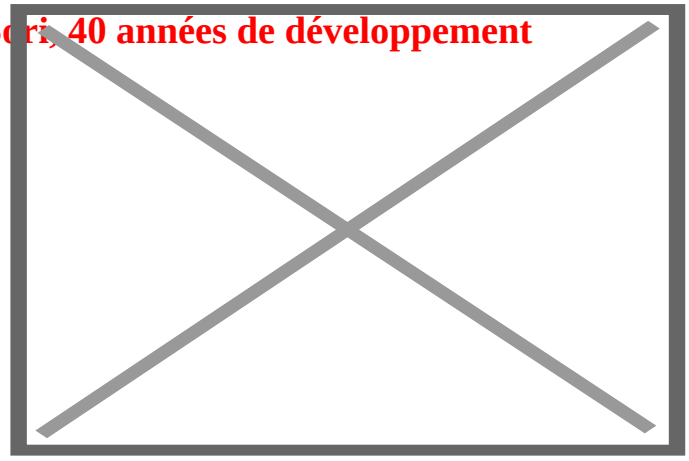
Au cours des mois écoulés, Outilex a aussi fait porter ses efforts sur l'élaboration de nouveaux outils de communication. Ainsi, un site internet bilingue anglais/français plus complet, plus ergonomique et plus convivial que la version antérieure et de nature à générer un flux de visites important a été conçu. Présentant les objectifs du groupement ainsi que son actualité, ce site est également dédié à la mise en avant du savoir-faire des membres d'Outilex dont les sites web respectifs sont accessibles via un lien. Le nouveau site www.outilex.fr qui comprendra une partie intranet facilitant la communication des membres du groupement entre eux sera lancé quelques semaines avant Batimat.

DT

Les Clés de l'exportation 2013

Traditionnellement remis dans le cadre de l'Assemblée Générale d'Outilex, les trophées des Clés de l'exportation récompensant des adhérents du groupement pour leurs performances réalisées à l'export au cours de l'année écoulée ont distingué cette année les entreprises Seloron, trophée d'Or, Elbé, trophée d'argent et Emile Peyron, trophée de bronze. Les entreprises Claude Nourrisson, ACF, Thirard, Guillet, Boehm, Edma et SEA arrivent ensuite dans le palmarès (dans l'ordre cité).

Sori, 40 années de développement



Créée en 1973 par le père d'Hervé Valliet, dirigeant de l'entreprise depuis 1990, Sori (Société d'Outillage et de Réalisations Industrielles) emploie une quarantaine de collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires qui, en 2012, s'est élevé à 4,6 Me, marquant une augmentation de plus de dix points par rapport à l'année précédente. Spécialisée dans la fabrication des produits de rangement de l'outillage et d'aménagement de l'atelier destinés aux professionnels du bâtiment et de l'industrie, l'entreprise iséroise de Tullins qui commercialise ses gammes exclusivement à travers un réseau de distributeurs professionnels (FI, quincailliers, négoces matériaux et loueurs) fabrique également dans son site de production déployé sur 6 400 m² et bénéficiant des dernières technologies des produits d'aménagement des véhicules utilitaires ainsi que des présentoirs pour la mise en avant de produits dans les lieux de vente. Intégrant un bureau d'études, une chaîne de peinture et des ateliers de sérigraphie, de montage et de conditionnement, le fabricant est en mesure de personnaliser les produits selon les cahiers de charges des utilisateurs finaux et d'assurer, outre ses fabrications propres, la réalisation en sous-traitance de produits en tôlerie fine (de 0,5 à 4 mm d'épaisseur). Côté service, Sori qui développe l'une des offres les plus larges du marché du rangement de l'outillage et détient le leadership du marché national des coffres de chantier, stocke en permanence la totalité des produits de son catalogue pour être en mesure d'assurer l'expédition des commandes de sa clientèle sous 24 à 48 heures.

Extension prévue de l'offre et du site de production

Le lancement régulier de produits nouveaux est l'une des raisons de la progression régulière du chiffre d'affaires de Sori qui s'apprête à lancer en cette période de rentrée la nouvelle gamme Vario System Storage pour l'aménagement du véhicule et de l'atelier offrant plus d'ergonomie, une modularité et une solidité renforcées pour un poids réduit de 20 à 30%. Le fabricant annonce aussi le lancement d'une nouvelle gamme de servantes d'atelier en 2014 ainsi que l'intégration de nouveaux modèles dans sa gamme de coffre TP. Pour faire face à son développement, Sori a également planifié pour 2014 l'agrandissement de son unité de production dont la superficie va s'accroître de près de 2 500 m² supplémentaires ainsi qu'un programme d'investissement de machines dont une cellule robotisée pour l'assemblage en complément des cellules robotisées de poinçonnage, cisaillage et pliage déjà existantes et un nouveau centre de pliage automatique adapté aux grandes dimensions.

Un nouveau Conseil d'Administration

Elu au cours de l'AG d'Outilex, le nouveau conseil d'administration du groupement est composé de six

personnes. Outre le président Alain Camarca (SEA Abrasifs) et le trésorier Vincent Nourrisson (Claude Nourrisson), tous deux reconduits dans leurs fonctions, sont également membres du conseil Christian Dubreuil (société Thirard), Steeve Duchamp (Edma), Régis Hayrapian (SEA) et Hugues Séloron (Seloron).

Eu égard à la forte implication dans la vie du groupement dont il a fait preuve durant de longues années, Marcel Dumas qui vient de faire valoir ses droits à la retraite a été nommé vice-président honoraire du groupement Outilex.