

Les lames de scies circulaires

[Accueil](#) / [BBI](#) / [Produits](#) / [Sciage](#)

Une segmentation de plus en plus affûtée



Avec la multiplication des matériaux dans la

construction, il devient impossible aujourd'hui pour une même lame de pouvoir tout couper. Par conséquent, le marché des lames pour scie circulaire se complexifie de plus en plus, avec l'émergence de lames dédiées à des applications précises mais aussi de lames polyvalentes, permettant au professionnel qui ponctuellement rencontre plusieurs matériaux d'assurer la continuité de son chantier sans perte de temps.

Figurant en troisième position derrière les abrasifs appliqués et les abrasifs agglomérés, les lames de scies circulaires constituent l'un des marchés de consommables les plus importants de l'univers professionnel. Leurs ventes sont estimées globalement à 850 millions d'euros, dont 230 millions d'euros en vente directe (scieries industrielles...) et 620 millions d'euros réalisés à travers la distribution, fournitures et quincailleries industrielles, mais aussi négocios généralistes ou spécialistes du bois.

Un secteur non négligeable donc, dont les volumes enregistrent une légère évolution pouvant même aller jusqu'à 5% pour certains intervenants. Bien sûr, sur le plan technique, les lames de scies circulaires n'ont guère évolué, les dentures à plaquettes carbure dominant largement les ventes depuis quelques décennies. Mais cette situation tend à évoluer avec l'émergence de technologies issues de l'univers industriel, certes encore marginales. Il est vrai que de plus en plus de professionnels sont aujourd'hui confrontés à la nécessité d'utiliser une scie circulaire pour couper, non seulement le bois et tous ses dérivés, mais aussi de la laine de roche, des métaux ferreux ou non-ferreux, du PVC, des résines synthétiques, des panneaux cimentés... Par ailleurs, le développement du recours au bois dans la construction laisse entrevoir de belles perspectives de croissance à ce marché, en témoigne d'ailleurs le développement d'enseignes spécialisées bois dans le négoce. Certains restent toutefois mitigés quant à l'impact futur du Grenelle de

l'Environnement sur ce marché, faisant remarquer que les nouveaux systèmes constructifs en bois (panneaux, structures pour maison à ossature bois...) relèvent surtout des scieries industrielles et donc de la vente directe.

Deux principaux segments

En fait, les ventes transitant par la distribution se segmentent en deux marchés bien distincts. Le premier répond à l'équipement des machines électroportatives, avec des diamètres évoluant pour la majorité des ventes de 130 mm à 210-240 mm, voire 270 mm. Il s'agit d'un marché de consommables, sans doute en croissance en volume, mais au détriment parfois d'une qualité. Ces produits comportent un certain nombre de produits premiers prix considérés comme jetables puisqu'ils ne seront pas réaffutés. Sur ce segment, les importations asiatiques constituent un poids important, qu'elles proviennent du sourcing de fabricants d'électroportatif ou de fournisseurs spécialisés dans les outils coupants pour le bois qui alimentent par ce biais leur catalogue d'une offre dite standard.

Le second marché est celui des lames destinées aux machines stationnaires ou semi-stationnaires. Les diamètres évoluent alors de 240 à 350 mm pour la distribution généraliste, et jusqu'à 500 ou 600 mm pour les revendeurs spécialisés travaillant avec des affûteurs et donc capables de proposer un SAV. Au-delà, la lame est vendue à l'industrie de la transformation du bois en direct.

Contrairement au premier segment, les lames de grands diamètres ne sont pas détenues en stock. Il faut bien reconnaître que le marché de la lame circulaire est fort complexe et comprend de nombreuses références, donc exige de la place en point de vente et une immobilisation financière importante. Pour les lames carbure de diamètres supérieurs, le prix en moyenne se situe aux alentours de 200 euros quand il ne dépasse pas 20 euros pour l'électroportatif. Ces lames sont donc vendues à la demande, le distributeur généraliste s'appuyant souvent sur la préconisation du fabricant de lames.

Différents types d'opérateurs

Les importations asiatiques opèrent peu sur ce second segment qui reste...

Veuillez vous identifier pour consulter la totalité de l'article.

[Vous avez perdu votre n° d'abonné. N'hésitez pas à nous contacter.](#)

Valider

Vous n'avez pas de n° d'abonné ?

Abonnez-vous pour bénéficier de nos revues et l'accès à l'intégralité des articles !

[S'abonner à la revue](#)